

【業績アップ社内ミーティング（全3回）】のご案内

「ご挨拶」

ホール業務に従事される皆様、日々激務お疲れ様です。

ここでは短期間で集客増を目指すホール様に向けてご案内させていただきます。

日々、効果の出ない（増客につながらない）作業に追われているホール様は多いと思います。

今後は「何を行うか」ではなく、「何のために・何を・どのように行うか」に焦点を当てなければ、期待する効果を生み出すことは出来ません。

特に中小規模ホール様の場合、今後かなり厳しい状況を覚悟せざるを得ません。

弊社（株式会社ビルズ）では、これからのホール運営においての必要な考え方と行い方を、貴店の状況に合わせてご提案、ミーティングを行わせて頂きます。

この3回のミーティングが、貴店におきましての業績向上のきっかけになれば嬉しく思います。

△開催メリット

1. 無駄な業務（売上・利益・客数・アウトアップに繋がらない業務）を排除する
2. 「新規集客スキル・顧客維持スキル」を習得する
3. 「お客様の信頼を勝ち取るホールの創り方」を習得する
4. 「業務におけるモチベーションアップ」を持続させる
5. 「遊技機構成における考え方」を習得する

△回数と所要時間

- 全3回×3時間（全3回の開催は、基本的に毎月1回×3ヶ月）

△お問合せ

- 開催費用、その他のお問合せは以下に記載した E-mail からお願い致します。

（法人様名・店舗様名・店舗様住所・担当責任者様名・電話/FAX 番号を必ずご記入ください）

- info@ryoma777.com

株式会社 ビルズ

代表取締役 金村龍馬

〒471-0064 愛知県豊田市梅坪町 7-1-15 センシア豊田梅坪ビル 501

TEL : 0565-77-8043（コンサルティング事業部）

TEL : 0565-37-7535（プロモーション事業部）

FAX（共通）：0565-37-7536

E-mail : info@ryoma777.com（お問合せはこちらからお願い致します。）