



(株) ビルズ業績アップ社内セミナー①

～パチンコ営業における重要ポイント編～

このセミナーの目的

日々の業務において、結果（数字）を残すためには、

ただ闇雲に業務に取り組むのではなく、「結果の出る考え方、方法」で行なうことが重要になります。

一般的に一日を通して仕事を行う中で、売上と利益につながっている仕事量は 10%程だと言われています。

「結果の出る考え方、方法」で業務を行うことによって、10%を 20%、30%に変化させることが可能です。

これは 10～20%アップではなく、2～3 倍を意味します。

新台に過度に依存しない店舗運営を行ない結果を出すには、

今後どのような考え方、方法で業務を行うのかに掛かっています。

セミナー内容詳細

セミナーレジュメをご参照ください。

詳細

所要時間：180分（講師：金村龍馬）

開催場所：クライアント企業様の指定場所（同一法人様であれば参加人数は何名でも構いません）

費用：80,000円（交通費・宿泊費・消費税別途）

ご連絡先：TEL：0565-77-8043 info@ryoma777.comまで